



## **FILAME recherche un Sales Manager B2B**

### **1. Filame (www.filame.com)**

Spécialisé dans la **fabrication de pièces métalliques à base de fil et de feuillard**, Le Groupe FILAME s'impose comme un partenaire incontournable pour la fabrication de ressorts de haute précision, tels que des ressorts de torsion, des ressorts de compression, ressorts de traction et ressorts à lame ainsi que toutes pièces de tôlerie et travaux de presses (pièces découpées et emboutissage sur presses mécaniques et hydraulique, en petite, moyenne et grande série.)

Forts de nos moyens de production diversifiés, nous mettons en œuvre nos valeurs et stratégies de façon cohérente et nous positionnons ainsi comme leader technologique sur le marché des ressorts, des pièces découpées et embouties (travaux de presses en reprise et en automatique) ainsi que des pièces de tôleries.

Toutes pièces confondues, ce n'est pas moins de 500 millions de produits qui quittent chaque année nos ateliers. Nos clients sont les leaders mondiaux dans leurs industries.

### **2. La Fonction**

En tant que **Sales Manager B2B** vous êtes appelé à **prospector** et visiter des clients professionnels en vue de principalement **développer un nouveau portefeuille client**, de négocier et conclure des affaires pour le compte de la société.

Dans ce cadre vous êtes amené à déterminer le portefeuille client/produit, à construire votre plan de prospection, à visiter les clients, faire les offres, négocier les offres, assurer le suivi des offres, assurer le suivi des commandes et faire les reporting nécessaires.

Vous participez au suivi commercial internes et aux démarches marketing initiées par la société.

**Votre champs d'action est européen** avec un accent sur le développement des marchés en Belgique (Flandres), Pays-Bas et Allemagne.

---

**Filame Brussels SA, Avenue Robert Schuman, 121, ZI de Nivelles Nord, B-1400 Nivelles, Belgium**

Tel: +32 67 55 06 00

Fax: +32 67 55 06 01

Email: [info@filame.com](mailto:info@filame.com)

Web: [www.filame.com](http://www.filame.com)

KBC :

IBAN: BE47 7360 3177 8880

BIC: KREDBEBB

VAT no.: BE 0466.139.834

ING :

IBAN: BE35 3101 4824 9937

BIC: BBRUBEBB

Vous intégrerez une équipe de 4 commerciaux et vous rapportez directement à l'Administrateur-délégué en charges des affaires commerciales.

### **3. Votre profil**

Vous avez une **formation commerciale** de base comme un baccalauréat en marketing ou vente.

Vous êtes intéressés par l'industrie et les applications industrielles en général. Vous avez une attirance pour la mécanique.

Vous êtes assertif, dynamique et avez beaucoup de rigueur. Vous aimez la technologie et apprendre de nouveaux domaines. Des programmes de formation continues sont prévus.

Votre langue maternelle est idéalement le Néerlandais et vous maîtrisez l'Anglais et le Français.

Si vous avez déjà une expérience de vente en B2B dans un domaine industriel, c'est un plus.

Votre package salarial est en ligne avec votre expérience et vous disposerez d'un véhicule de fonction.

### **4. Solliciter**

**Envoyer votre candidature à [jgabriel@filame.com](mailto:jgabriel@filame.com)**